

## Kandidatliste - Salg

### Sælger - Byggebranchen

Nr. 5001

Kompetencer	Bred erfaring med salg/rådgivning til bl.a. forhandlere, bygherre, rådgivere, arkitekter, entreprenører etc. Troværdig, tillidsskabende, god til at afdække behov, positiv og omgængelig.		
Uddannelse	Div. salgs- og produktkurser.		
IT	MS Office, Superoffice etc.		
Sprog	Dansk - Engelsk		
Køn	Mand	Geografi	Sjælland
Start	Kort varsel	Lønniveau	Efter aftale

### KAM - Produktchef - Kemiuddannet

Nr. 5002

Kompetencer	Stor salgserfaring fra bl.a. laboratorieudstyr, medicinal etc. Målorienteret, relationskabende, smittende begejstring, problemknuser, idé- og initiativrig. Håndtering af udbud, udarbejdelse af salgsmateriale.		
Uddannelse	Kemi fra KU, LIF lægemiddelindustri eksamen, div. salgs- og marketing kurser		
IT	MS Office, E-conomic, Div. CRM		
Sprog	Dansk - Engelsk		
Køn	Kvinde	Geografi	Sjælland
Start	Kort varsel	Lønniveau	Efter aftale

### Teknisk sælger

Nr. 5003

Kompetencer	Løsningssalg til industrien. Opbygning af relationer og vedligeholdelse af kunder. Nysalg, udvikling af salgsmateriale. Løsningsorienteret, selvkørende		
Uddannelse	Radiomekaniker, Merkonom i Marketing		
IT	MS Office, Div. CRM		
Sprog	Dansk - Engelsk		
Køn	Mand	Geografi	Storkøbenhavn - Sjælland
Start	1 måned	Lønniveau	Efter aftale

### KAM - Salgschef

Nr. 5004

Kompetencer	Stærke salgskompetencer, udarbejdelse af strategi, hands-on salgsledelse, udvikling af mennesker og markeder. Mange års erfaring fra byggematerialebranchen og forhandlersalg. Tillidsskabende og troværdig.		
Uddannelse	Tømrer, B.com i Ledelse og Marketing, HD 1. del mm.		
IT	MS Office, Div. CRM		
Sprog	Dansk - Engelsk		
Køn	Mand	Geografi	Sjælland
Start	Kort varsel	Lønniveau	Efter aftale

**KAM** **Nr. 5005**

<b>Kompetencer</b>	Opsøgende salg inden for flere forretningsområder, erfaring i opbygning af salgsorganisation. Måltrettet, værdiskabende og meget dedikeret. Udadvendt og selvkørende. God til at sætte sig ind i nye produkter.		
<b>Uddannelse</b>	IT uddannet - div. salgskurser		
<b>IT</b>	MS Office, C5, Div. CRM		
<b>Sprog</b>	Dansk - Engelsk - Tysk		
<b>Køn</b>	Mand	<b>Geografi</b>	Hele Danmark - base i Jylland
<b>Start</b>	1. måned	<b>Lønniveau</b>	Efter aftale

**KAM** **Nr. 5006**

<b>Kompetencer</b>	International erfaring, forhandler samt B2B. Ledelse, opdyrkning af kundesegment. Analytisk og grundig i sit arbejde. Faglig stærk, imødekommende og tillidsvækkende.		
<b>Uddannelse</b>	Div. salgskurser samt uddannet kontorelev		
<b>IT</b>	MS Office, Navision, AS400, Adobe		
<b>Sprog</b>	Dansk - Engelsk		
<b>Køn</b>	Mand	<b>Geografi</b>	København - Sjælland
<b>Start</b>	1. måned	<b>Lønniveau</b>	Efter aftale

**Salgs- og marketingchef** **Nr. 5007**

<b>Kompetencer</b>	Stærk personaleleder. Strategisk opbygning/implementering af nye segmenter/produkter. International erfaring. Stærk på proces og projektstyring. God teamplayer. Rapporter og statistik.		
<b>Uddannelse</b>	Cand. Merc. I afsætning og udenrigshandel, certificeret projektleder		
<b>IT</b>	MS Office, div. CRM		
<b>Sprog</b>	Dansk - Engelsk - Tysk		
<b>Køn</b>	Mand	<b>Geografi</b>	Hele Danmark
<b>Start</b>	1. måned	<b>Lønniveau</b>	Efter aftale

**Salgschef - Forretningsudvikler** **Nr. 5008**

<b>Kompetencer</b>	Teknisk salg og indkøb, trimning, optimering, projektsalg, styring og implementering af nye projekter. Højt drive og resultatorienteret, strategisk med fokus på		
<b>Uddannelse</b>	Merkonom, ledelse, projektleder		
<b>IT</b>	MS Office, WinFinans, C5, E-economic		
<b>Sprog</b>	Dansk - Engelsk - Tysk		
<b>Køn</b>	Mand	<b>Geografi</b>	Sjælland
<b>Start</b>	1. måned	<b>Lønniveau</b>	Efter aftale